

<http://www.azerti.biz>

Email : azerty@azerti.biz

Tél. : (+237) 22.00.19.22

Gérez efficacement :

- 👉 Votre Point de Vente Orange, MTN, CAMTEL
- 👉 Votre boutique de vente en gros, 1/2gros, détail
- 👉 Votre Supermarché, avec impressions sur ticket
- 👉 Votre Cave à Vins, votre Boite de nuit, votre Bar
- 👉 Partez en Vacances et laissez SunrisePlus gérer

GEREZ VOTRE COMMERCE AVEC

SunrisePlus

Gestion

Commerciale

Nos Compétences

- ✓ Développement de logiciels sur mesure
- ✓ Développement de Sites Internet dynamiques
- ✓ Vente de Matériel et Accessoires informatiques de marque
- ✓ Commercialisation des Licences **ORACLE**
- ✓ Installation et Dépannage des Bases de Données ORACLE
- ✓ Formation Professionnelle Oracle Database
- ✓ Formation Professionnelle en Informatique

PROFORMAS - DEVIS - FACTURES - VENTES - CAISSES - CLIENTS - COMPTES - FOURNISSEURS - STOCKS - COMMANDES - ACHATS - BANQUES - SECURITE - STATISTIQUES

Sommaire

| | |
|---|-----------|
| Sommaire | 2 |
| Introduction | 3 |
| Présentation Générale de SunrisePlus | 4 |
| Les Clients | 5 |
| Les Articles | 6 |
| Les Points forts de SunrisePlus | 7 |
| Un logiciel « caméléon » pour une approche personnalisée | 7 |
| Une gestion des articles toute en finesse ! | 7 |
| Une gestion complète et précise de vos stocks | 7 |
| Un suivi parfait de vos relations clients et prospects..... | 8 |
| Gérez aisément vos équipes commerciales et les commissions associées..... | 8 |
| Une communication facilitée avec votre environnement économique | 8 |
| Des mises à jour automatiques via internet..... | 9 |
| Une maintenance garantie pour un confort absolu..... | 9 |
| Les Grandes Fonctionnalités de SunrisePlus | 10 |
| Planning d'installation de SunrisePlus dans votre organisation | 11 |
| Service après vente | 12 |
| Intervention sur Appel..... | 12 |
| Intervention systématique | 12 |
| Bonus d'installation | 13 |
| Développement de modules supplémentaires | 13 |
| Liste de nos principaux logiciels | 14 |
| Formations en informatique | 15 |

Introduction



SunrisePlus est un logiciel majeur de gestion Commerciale complète multi-magasins, conçu pour les artisans, les PME/PMI et les administrations.

Utilisable seul (en gros) ou en compagnie des logiciels SunrisePlusST (Gestion Commerciale) et SunrisePlusPV (Point de Vente), SunrisePlus

Stocks gère tous les mouvements de stock, les entrées, les sorties, les réservations, les retours, les commandes, les fournisseurs, les catalogues fournisseurs, les factures, les ventes, les encaissements, etc ...

Développé par des ingénieurs camerounais soucieux du développement de l'Afrique, et destiné aux environnements réseaux (ensemble d'ordinateurs interconnectés pour partager fichiers et ressources), **SunrisePlus®** offre la possibilité de gérer tout type d'articles (pièces, consommables, ordinateurs, etc...).

SunrisePlus® supprime les fastidieux et répétitifs comptages manuels de marchandises, et élimine ipso facto toutes les mésententes gestionnaires /personnels /consommateurs y relatives. Il restitue donc aux registres manuels leur principale fonction : celle d'enregistrer la liste des visiteurs de l'entreprise.

En cas d'incident, le SunrisePlus® permet de sauvegarder et de restituer facilement les stocks, les factures, les comptes clients, les débiteurs, les créditeurs et les mouvements des marchandises.

Dans sa conception, **SunrisePlus®** est un outil de management administratif développé dans la perspective de permettre au niveau hiérarchique le plus haut de prendre rapidement les décisions menant à sécuriser les marchandises des différents magasins. Il s'agit donc d'un tableau de bord pour la haute hiérarchie qui peut à tout moment, et à l'aide d'un click de souris, visualiser toute l'activité de l'organisation.

Présentation Générale de SunrisePlus

- ✓ Vous n'avez pas le temps de consulter des manuels de 200 pages pour pouvoir éditer une facture ?
- ✓ Vous êtes submergés par les 50 feuilles Excel qui gèrent votre activité commerciale ?
- ✓ Vous avez besoin d'un outil simple, rapide, efficace et sécurisé pour vous aider à accomplir toutes les fonctions classiques de gestion commerciale ?

SunrisePlus, logiciel de gestion commerciale, a été développé pour vous par AZERTY Informatique.

Sunrise Plus est un logiciel de Gestion permettant le suivi commercial des prospects et des clients, la génération simple, dynamique et totalement paramétrable des devis, des proformas, des commandes et des factures, intégrant, au coeur de ce système, un puissant module de surveillance des opérations effectuées sur les données de l'entreprise.

SunrisePlus est le fruit de l'expérience de gestionnaires issus de domaines variés. Idéal pour les **TPE** et les **PME-PMI**, ce logiciel à la fois puissant et simple d'utilisation est une solution complète pour piloter l'ensemble de votre activité commerciale. Convivial et ergonomique, il est pensé pour vous faire gagner du temps dans la gestion de votre activité au quotidien.

Un seul et même logiciel pour piloter l'ensemble de votre activité commerciale !

Ce sont toutes les étapes de votre chaîne commerciale qui sont traitées, en évitant les phases inutiles ! Vous disposez de tableaux de bords clairs et complets pour chaque stade de votre travail.

Avec rigueur et précision, SunrisePlus vous assiste dans la bonne gestion de votre entreprise et vous en facilite le suivi. De la rédaction du devis au suivi des règlements, SunrisePlus est un outil au service de votre métier.

SunrisePlus est intuitif et nécessite une période très courte pour la formation à sa prise en main. Lorsque l'administrateur a terminé le paramétrage général des fonctionnalités du logiciel, tout le reste n'est que du cliquer-jouer pour l'utilisateur.

A tout moment, vous pouvez savoir quelles sont les ventes de la journée, qui sont les clients débiteurs et le solde de leurs comptes, quel est l'état des caisses, quelles sont les factures de la journée, quels sont les produits les plus vendus, les clients qui achètent le plus, etc. Bref, toute une panoplie d'éléments qui vous permettent d'avoir une vue globale de votre business et de lui donner l'orientation qu'il faut.

SunrisePlus est utilisable en version monoposte ou en réseau local (LAN), sur des postes équipés de Windows XP, Vista ou Windows7. Le logiciel permet la gestion multi-sociétés, multi-magasins, multi-caisses et multi-utilisateurs.

Les Clients

Gestion des clients...

Recherche
Code client Raison sociale SIMO

Liste des clients

| Ligne | Code | Compte | Raison sociale | Adresse |
|-------|----------|------------|-----------------------|-----------------------|
| 65 | ONGOLO | 41ONGOLO | ONGOLO JEAN PASCAL | ONGOLO JEAN PASCAL |
| 66 | PAULERIC | 41PAULERIC | PAUL ERIC ASSEMBE | PAUL ERIC ASSEMBE |
| 67 | PIERAND | 41PIERAND | PIERRE ANDRE DIDEROT | PIERRE ANDRE DIDEROT |
| 68 | PIERFRAN | 41PIERFRAN | PIERRE FRANÇIS NDONGO | PIERRE FRANÇIS NDONGO |
| 69 | ROUGUI | 41ROUGUI | ROUGUI NDZANA DIDIER | ROUGUI NDZANA DIDIER |
| 70 | SERTAN | 41SERTAN | SERGES TANTANG DENIS | SERGES TANTANG DENIS |
| 71 | SIMO | 41SIMO | SIMO KAMDEM | SIMO KAMDEM |
| 72 | SYLVIE | 41SYLVIE | SYLVIE | SYLVIE |
| 73 | TCHOUILA | 41TCHOUILA | TCHOUILA ATHANASE | TCHOUILA ATHANASE |

Nouveau Modification Suppression

Code client SIMO Compte collectif 41 COLLECTIF CLIENTS

Nom client SIMO KAMDEM Numéro de compte 41SIMO

Téléphone Fax

E-mail Adres SIMO KAMDEM

Catégorie 02 CLIENTS DIVERS

Localisation 01 ZONE 1 : FOIRE - MBANKOLO - MADAGASCA

Contact 01 DEFAULT

Conditions Particulières client

Pourcentage Remise 0

Achète-t-il à credit ? Oui Non

Pourcenta. Ristourne 0

Client à remise paramétré? Non

Fermer Aide OK

SunrisePlus intègre un module de gestion des Clients et des contacts. Le type de client (Suspect/Prospect/Client) est automatiquement déterminé par SunrisePlus en fonction des éléments liés à ce client.

Les contacts sont liés au client en fonction de leur fonction au sein de l'entreprise. Il est possible d'adresser un document au client ou à un de ses contacts, selon les besoins.

Après une segmentation des villes dans lesquelles vous exercez votre activité commerciale, vos clients sont localisés par zone et classifiés, vous permettant ainsi de savoir à tout moment quelles sont les zones vers lesquelles vous pouvez accentuer des campagnes marketing pour augmenter vos ventes ; quelles sont les zones dans lesquelles vous pouvez primer des clients, pour les fidéliser, etc.

Pour chaque client, vous pouvez fixer des conditions particulières telles que les pourcentages de ristournes, des pourcentages de remises, etc. Mais, ces paramètres peuvent aussi se définir au niveau supérieur, dans la gestion des catégories de clients, pour prendre en compte tous les clients de cette catégorie.

Les Articles

| N° | Code | Désignation | Réf. | Description |
|----|------------|------------------------|------------|------------------------|
| 1 | 351/00156 | 1/2 GIN GORDONS | 351/00156 | 1/2 GIN GORDONS |
| 2 | 351/00185 | 1/2 GLENFIDDISH 15 ANS | 351/00185 | 1/2 GLENFIDDISH 15 ANS |
| 3 | 351/013 | 1/2 BAILAYS | 351/013 | 1/2 BAILAYS |
| 4 | 351/0011 | 1/2 BLACK | 351/0011 | 1/2 BLACK |
| 5 | 351/00133 | 1/2 CAMPARI | 351/00133 | 1/2 CAMPARI |
| 6 | 351/001 | 1/2 CHIVAS | 351/001 | 1/2 CHIVAS |
| 7 | 351/00152 | 1/2 GLENFIDDISH 12 ANS | 351/00152 | 1/2 GLENFIDDISH 12 ANS |
| 8 | 351/01 | 1/2 GRANT'S | 351/01 | 1/2 GRANT'S |
| 9 | 31/01 | 1/2 J&B | 31/01 | 1/2 J&B |
| 10 | 351/001257 | 1/2 JACK DANIEL | 351/001257 | 1/2 JACK DANIEL |
| 11 | 351/00145 | 1/2 MARTINI BLANC | 351/00145 | 1/2 MARTINI BLANC |
| 12 | 351/00174 | 1/2 MARTINI ROUGE | 351/00174 | 1/2 MARTINI ROUGE |

SunrisePlus vous permet de créer votre fichier articles en fonction de votre activité. Il peut s'agir de prestations de services (Société de Services et d'Ingenierie en Informatique par exemple) ou des produits physiques (Grossiste en friperie ou en vêtements, vendeur de produits de télécommunications, vendeur de matériel informatique, commerçant, etc.).

Le libellé et la description des articles sont totalement paramétrables, du simple texte à la description de plusieurs mots d'une prestation de services.

Des articles de présentation spécifiques permettent d'améliorer la présentation des devis et factures générées.

Les articles sont classés par famille, chaque famille pouvant disposer d'une sous-famille, ainsi de suite, jusqu'à un niveau de profondeur infini.

Avec SunrisePlus, vous pouvez même gérer les produits pétroliers, si vous en êtes un gros revendeur. Nous verrons par la suite comment effectuer les calculs.

Les Points forts de SunrisePlus

Un logiciel « caméléon » pour une approche personnalisée

SunrisePlus fait preuve d'une grande adaptabilité : de multiples possibilités de paramétrages permettent au logiciel de s'adapter à vos spécificités. Même les profils les plus « hors normes » peuvent être traités, après étude préalable, par une réponse spécifique. Ainsi, la solution s'enrichit de nouveaux modules mis ensuite à la disposition de la communauté des utilisateurs : vous n'avez pas fini d'être étonnés ! Bien sûr, SunrisePlus intègre vos modèles de documents et logos. Il fonctionne en multi-activités, utilisateurs, sociétés et devises. C'est un outil complet pour ceux qui sont différents !

Une gestion des articles toute en finesse !

Dans SunrisePlus, une attention toute particulière est portée à la richesse des fonctionnalités liées à la gestion des articles. Vous pouvez gérer de 10 à plusieurs millions de références de manière simple et rapide : copier/coller d'un article existant, navigation suivant/précédent au sein du catalogue, photos liées aux articles joignables aux commandes, création automatique d'un catalogue sous format papier ou numérique, etc.

Une fois créée, votre base articles peut-être aisément mise à jour par lot ou à l'unité sur un ou plusieurs critères (famille, fournisseur...). Pour vos mises à jour (prix d'achat, prix de vente, marge...), il vous suffit de sélectionner vos articles et de lancer la mise à jour ! De manière instantanée, vous en mesurez directement l'impact sur vos tarifs, vos commandes en cours et vos stocks valorisés. GC Soft conserve même l'historique des tarifs appliqués !

Il assure la gestion complète des articles de composition (priorisation dans le processus d'assemblage, changements de prix des articles répercutés dans la composition...). Il suggère aussi des articles de substitution dans le cas de rupture de stock.

Une gestion complète et précise de vos stocks

SunrisePlus gère à la fois les stocks internes et déportés avec la liberté d'affecter autant de stocks que de clients. La préparation des commandes est facilitée par la localisation des articles (code EAN, numéro de lots, positionnement sur les étagères...) et la prise en compte de leurs dimensions. Vous gérez tous types de mouvements (entrée, sortie, rebus) avec ou sans traçabilité.

Un suivi parfait de vos relations clients et prospects

SunrisePlus vous assure d'une gestion fiable de votre relation clients : historique des actions, alertes diverses, commandes passées, contacts échangés (e-mail, téléphone, fax, mailing et promotion). Toutes les tâches à réaliser sont gérées par utilisateur et selon le type d'actions.

Vous avez également la possibilité de mener des campagnes de promotion sur des cibles données (mailing et e-mailing) et d'en assurer un suivi rigoureux directement dans l'outil. De nombreux aspects de la relation clients sont paramétrables dans le logiciel.

Gérez aisément vos équipes commerciales et les commissions associées

De l'affectation des territoires à la mise en place de systèmes de **commissionnements**, SunrisePlus vous seconde efficacement dans le management de votre **force commerciale**. Il gère les commissions complexes par article ou famille d'article, par commercial, par client, pour une période donnée ou sur une durée indéterminée...

Ces règles peuvent être générales ou spécifiques. Les notions d'**apporteurs d'affaires** et de **partenaires** sont également connues du logiciel. De plus, de nombreuses statistiques sont disponibles pour vous aider à suivre votre activité. Elles s'appliquent aussi bien à vos clients, articles, fournisseurs, commerciaux...

Une communication facilitée avec votre environnement économique

SunrisePlus intègre des outils interactifs qui facilitent les échanges avec vos collaborateurs, fournisseurs, clients et autres partenaires.

Son module d'import permet d'intégrer des fichiers dans la base de données. Ainsi, vous tenez à jour vos références, vos fournisseurs, vos clients et prospects pour des actions toujours plus précises !

Tous les documents issus du logiciel sont aisément exportables : envoi automatique des confirmations de commandes et de livraisons par courrier électronique, copie des factures aux commerciaux via e-mail ou encore envoi des factures au format XLS pour intégration dans votre logiciel de comptabilité.

SunrisePlus autorise le nomadisme : les saisies et consultations peuvent s'effectuer en mode déporté depuis un PC portable ou un Tablet PC.

Des mises à jour automatiques via internet

Vous disposez en permanence de la dernière version disponible ! Une simple connexion à internet et vous accédez, en temps réel, aux améliorations apportées au logiciel.

Le site Internet de AZERTY est <http://www.azerti.biz>

L'adresse de SunrisePlus est : <http://www.azerti.biz/?q=content/gestion-commerciale>

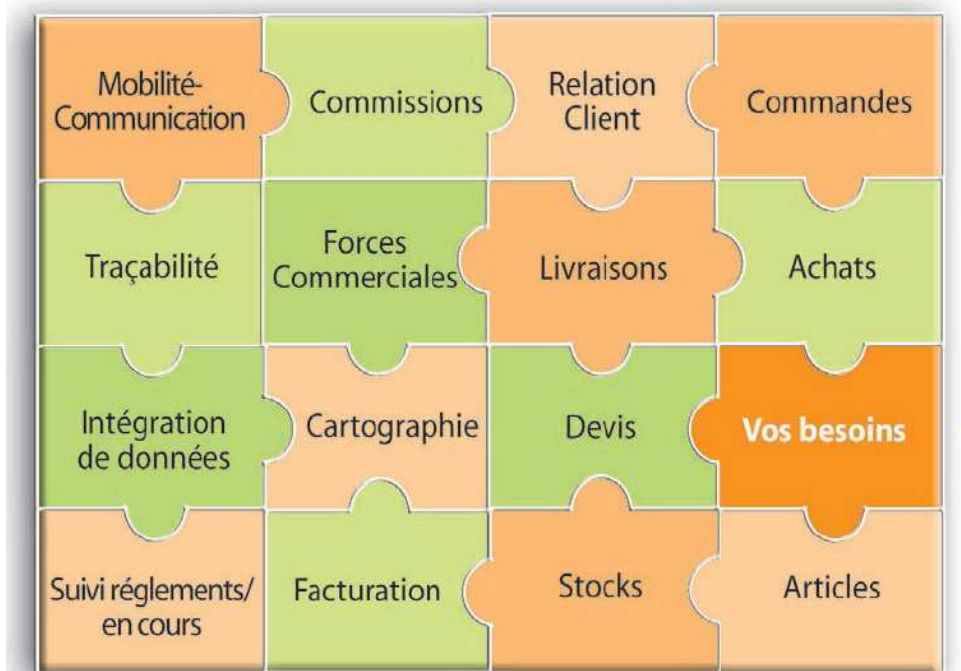
Une maintenance garantie pour un confort absolu

Votre continuité de travail est assurée grâce à un système automatisé de sauvegardes. Les données de l'application sont conservées sur disque, zip, cd ou clé usb, avec la possibilité de sauvegarder aussi les données issues de n'importe quel autre logiciel.

En cas d'imprévu, la récupération de vos données se fait, sous votre autorité, par télétransmission. Une solution moderne qui vous assure un redémarrage dans les meilleurs délais !

Les Grandes Fonctionnalités de SunrisePlus

- ✓ Gestion de stock de tout type d'articles (pièces, consommables, etc ...),
- ✓ Prise en compte ou non des numéros de série des marchandises (au choix),
- ✓ Gestion ou non des lots (au choix),
- ✓ Gestion multi magasins,
- ✓ Personnalisation des emplacements des marchandises dans les magasins,
- ✓ Suivi des mouvements d'entrée et de sortie,
- ✓ Gestion des réservations de stock,
- ✓ Gestion des retours,
- ✓ Fichiers fournisseurs,
- ✓ Fichiers Clients,
- ✓ Gestion des Comptes clients : Débiteurs, Crédateurs,
- ✓ Gestion des Caisses,
- ✓ Gestion des commandes fournisseurs (rédaction, impression, suivi, réception, etc ...)
- ✓ Génération automatique des commandes de réapprovisionnement des stocks,
- ✓ Suivi des livraisons totales ou partielles,
- ✓ Gestion des inventaires (génération, remplissage, annulation, validation, etc...)
- ✓ Nombreuses personnalisations des affichages,
- ✓ Impression de différents types d'Etats,
- ✓ Exportations au format Excel, Word, HTML, XML...
- ✓ Etc.



Planning d'installation de SunrisePlus dans votre organisation

Programme d'installation et de déploiement de **SunrisePlus®** en 10 jours chronos !

| Tâches à effectuer | Jour 1 | Jour 2 | Jour 3 | Jour 4 | Jour 5 | Jour 6 | Jour 7 | Jour 8 | Jour 9 | Jour 10 | Jour 11 |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|---------|
| Vérification et réglages de votre réseau local, de vos ordinateurs et de vos serveurs. | ■ | | | | | | | | | | |
| Installation du logiciel SunrisePlus® sur votre Serveur et Adaptation sur tous les ordinateurs de votre réseau local. | | ■ | ■ | | | | | | | | |
| Paramétrages, Tests et Validation des installations | | | ■ | | | | | | | | |
| Formation des utilisateurs | | | | ■ | ■ | ■ | ■ | ■ | ■ | ■ | |
| Début de l'Assistance au démarrage. | | | | | | | | | | | ■ |

NB : Nous vous fournissons une **assistance au démarrage de 1 mois**. Cela permettra à vos personnels de prendre en main le progiciel complètement.

Service après vente

Le progiciel SunrisePlus® est maintenu en fonctionnement gratuitement pendant 3 mois, à partir de la date d'installation dans votre Entreprise par nos services.

Pour y parvenir, nous disposons d'un service de maintenance de qualité, qui a déjà fait ses preuves au Cameroun et dans la sous-région. Nous avons des bureaux de maintenance et d'assistance ouverts à Yaoundé, Douala, Bafoussam, Garoua, Maroua, Buéa, Bamenda, Bertoua, Ngaoundéré, Ebolowa, Libreville, Bata. Nous couvrons donc toutes les régions du Cameroun et la sous-région à partir de ces bureaux centraux.

Intervention sur Appel

Toute intervention de nos ingénieurs et techniciens s'effectuera durant les heures ouvrées de AZERTY, à savoir du lundi au Samedi, de 8h à 18h à l'exclusion des jours fériés ou empêchement dans le cas de force majeure (intempéries, grèves, etc.) après appel au centre support système au numéro téléphone indiqué par AZERTY.

Le délai d'intervention sera de J (maximum 1h après l'appel) si l'appel a eu lieu avant 17h30, et de J+1 (maximum à 8h30 du lendemain) si l'appel a lieu après 17h30.

Intervention systématique

En dehors de nos interventions sur appel, nous visitons systématiquement nos installations, 3 fois par semaine, pour une durée de 1h au moins. Ces visites permettent à notre service de maintenance de poser des questions aux utilisateurs, à leur donner des conseils précisément sur « les gestes qui sauvent » lorsqu'on utilise telle ou telle fonction du logiciel ou de l'ordinateur utilisé. Cela permet justement d'éviter des pannes et des erreurs humaines, toute chose qui est bénéfique à nos clients et à nous-mêmes, parce que cela diminue les appels de nos clients et nous crédibilise.

Il arrive également que, lors de leurs passages sur vos sites, nos techniciens et ingénieurs procurent des petites **formations gratuites à vos utilisateurs** sur tel ou tel domaine du réseau, des ordinateurs ou sur quelques logiciels qu'ils utilisent, en dehors de notre logiciel.

Bonus d'installation

Formation personnalisée et gratuite du Directeur Général de l'entreprise sur :

- ⇒ Les points clés à surveiller dans le progiciel SunrisePlus® pour tirer profit de la sécurité de votre progiciel.
- ⇒ Les secrets des outils bureautiques standards : Word, Excel, Powerpoint, Publisher, Internet.

Développement de modules supplémentaires

Vous pouvez nous demander d'ajouter des modules supplémentaires à notre offre actuelle, sans que cela modifie la proforma ci-après.

Liste de nos principaux logiciels

| N° | Nom du Produit | Brève description |
|----|----------------|--|
| 01 | CheckPoint | Gestion Hôtelière et Comptable – Oracle, MySQL, ACCESS |
| 02 | TravelSoft | Gestion des Entreprises de Voyages. Installé chez Centrale Voyages , ainsi que chez LeCar . Tourne sous ORACLE 9i, 10g ou ultérieur. |
| 03 | SunrisePlus | Gestion Commerciale Complète : Stock, Proformas, Ventes, Facturation, Inventaires, Clients débiteurs, Caisses, Magasins, etc. – Oracle, MySQL, ACCESS |
| 04 | ParaPharm | Gestion des Pharmacies |
| 05 | EmptyEnd | Logiciel agréé par MTN. Gestion commerciale pour revendeurs MTN. Le logiciel EmptyEnd est utilisé par plus de 40 revendeurs MTN au Cameroun, y compris les plus grands tels que SODISERV, PROVIDENCE TECHNOLOGIQUE, KOLERO SARL, TSELA, etc. |
| 06 | OManager | Logiciel agréé par Orange. Gestion commerciale pour revendeurs ORANGE : OManager, installé chez les plus grands revendeurs Orange tels que LAMATEL, MASTERCOM, AVENIR TELECOM, etc. |
| 07 | Cyber2000 | Gestion de Cybercafé, Client et Serveur. Le premier logiciel de Gestion des Cybercafé du Cameroun. Tous les autres ont été des copies non conformes. |
| 08 | PaP2000 | Gestion des Prêt-à-porter |
| 09 | Depot2000 | Logiciel spécifique de gestion des dépôts de boissons : Depot2000, installé chez COOP30, leader dans la vente en gros depuis 30 ans. |
| 10 | ISPManager | Gestion des activités des ISP (Internet Service Provider) |
| 11 | Mail & Parcels | Gestion du Courrier Arrivé et Départ |
| 12 | AfrikBank | Gestion des Coopératives et des Banques. |
| 13 | LEADER-GRH | Logiciel de gestion des Ressources Humaines. |
| 14 | EasyManager | Gestion des Cartes de Recharge, Cartes d'Appel, CT Phone CAMTEL. Installé chez tous les grossistes et revendeurs de produits CAMTEL du Cameroun. |
| 15 | SIDSTEL | Système d'Informations du Secteur des Télécommunications au Cameroun |
| 16 | TIDDS2006 | Traitement Informatisé des données statistiques des Ecoles Primaires et Maternelles du Cameroun |
| 17 | CARTE SCOLAIRE | Gestion Informatisée de la Carte Scolaire de l'Education de Base au Cameroun (Ecoles Primaires, Maternelles et ENIEG). |

Formations en informatique

Dans un contexte de mondialisation de plus en plus complexe, où les entreprises et les individus sont confrontés à des innovations technologiques et à une concurrence inégalée, la performance des entreprises dépend plus que jamais des connaissances et des compétences de ses ressources humaines. Celles-ci doivent donc se perfectionner de façon permanente si elles désirent maintenir et améliorer leur expertise.

Vous recherchez une formation aux logiciels de **bureautique** Microsoft comme Windows, Word, Excel, PowerPoint, Access ? Ou bien aux logiciels d'**Infographie** comme Corel Draw, PageMaker, Photoshop, Xpress, Illustrator ? Ou alors vous désirez devenir **Webmaster**, **Développeur de logiciels**, **Administrateur de Bases de Données** ou **Maintenancier** de systèmes informatiques ? Pas de problème, nous sommes là pour vous aider !

Avec vous, nous allons regarder ce dont vous avez réellement besoin et nous allons évoluer à votre rythme. Pourquoi ? Parce que l'informatique n'est pas forcément votre tasse de thé ou votre passe-temps favoris, mais qu'elle est omniprésente dans tous les secteurs.

Une formation sur mesure sur un logiciel de la gamme CIEL ou SAARI, ou un logiciel de votre choix ? Nous pouvons réaliser tous les modules de formation que vous désirez pour que votre informatique devienne un plaisir. N'hésitez pas à nous contacter. Nos services FORMATION visent aussi bien le privé que les indépendants et les PME.

Quelques une de nos références en matière de formation en informatique

- ✗ Formation du personnel dans la plupart des Ministères du Cameroun
- ✗ Formation du personnel du CEFAM de BUEA sur l'administration du logiciel LEADER-GRH
- ✗ Formation continue permanente de plusieurs usagers dans de domaines variés (Secrétariat - Bureautique, Infographie, Webmaster, Développeur de logiciels) et facilitation de leur insertion professionnelle.
- ✗ Formation des Administrateurs de Bases de Données des ADC du Cameroun sur l'Administration des Bases de Données ORACLE (Septembre 2004).
- ✗ Formation des Administrateurs de SHO TRACTAFRIC sur l'Administration des Bases de Données ORACLE (Décembre 2006).
- ✗ Agence Française de Développement : Formations EXCEL VBA + ORACLE
- ✗ CAMTEL: Formation Visual Basic + ACCESS + ORACLE
- ✗ CCP du Cameroun, Yaoundé, Douala, Bafoussam: Formation Windows 2000 SERVER + PRO + ORACLE
- ✗ SNI (Société Nationale d'Investissements) : Formation Windows NT4, ORACLE
- ✗ Plusieurs individus dans le cadre privé et dans le cadre de la lutte contre la pauvreté, conformément à notre rubrique sociale : Logiciels de Gestion commerciale maison, Bureautique de Base, Bureautique avancée, Access, Maintenance, Webmaster, RED HAT LINUX.